

સૌરાષ્ટ્ર ભૂમિ

ટંડ્રી લેખ

તમારે ગુરુની જરૂર નથી

ગાયાભાઈ પીઠો છોકે તેવા ન હતા. પાછા સવારે આવી પહોંચ્યો. વુદ્ધ શરીરમાં તેમનો ઉસ્સાહ અપાર હતો. મને કહે કે ‘એક દિવસથી વચ્ચે ન રોકાવાનો તમારો નિયમ છે’ તો ભલે, પણ આજ તમારે એઈ નજીકના ગામ વાલોડ આવવું પડેશે.’ મેં કહું કે ‘કેમ?’ તો કહે કે ‘એ બ્રાહ્માણોનું ગામ છે. આર્થિકમાં છે. ભલબલને છક્કા છોકાવી દે છે. મારે તમને ત્યાં લઈ જવા છે અને બાતાવી આપવું છે કે શેર ઉપર સવા શેર છે.’ મને તેમની વાતનો થોડો આભાસ આવી ગયો હતો. રાને જેમ વિના થઈ હતી તેમ ફરી ચિંતા તથા ભયની અસર થઈ. મનમાં થયું કે ‘આ ડોસો મને પેલા ગામના વિદ્ધાનો સાથે લડાવવા માગે છે. અને મારું શું ગજું? કંયા એ વિદ્ધાનો અને કંયાં હું અશાની?’ મેં ગાયાભાઈને ના કહી: ‘મારે વાલોડ નથી આવવું. હું તો આ રેલે રેલે જરૂર હૈશ.’ પણ મને તો ગાયાભાઈ શાની! મારા સ્વભાવની એક દુષ્ટના છે કે કોઈના દંડ આગળ હું દૂઢ નથી રહી શકતો, જૂની જાઉ હું અને જીમને વાલોડ જવાની મેં સુરૂકૃતિ આપી. હું વાહનમાં બેસો નહિ એટેં મારે પગપાળા જતું અને ગાયાભાઈને બસમાં જતું એવું નક્કી થયું.

જ્યાને સૌની ભાવપૂણું વિદ્ધાય લઈને હું એકલો જ વાલોડ જવા નીકળ્યો. આવા માર્ગ ઈશ્વરસમયા કરતો રહ્યો ‘હે પ્રભો, ગઈ રાને તે જેમ લાજ રાખી હતી, તેમ આજે પણ રાખજો. વાલોડમાં વિદ્ધાન બ્રાહ્માણો રહે છે, તેમાં પાછા આર્થિકમાં તાકિકો. આ ગાયાભાઈ કોઈ ખૂની માણસ છે. સિંહની સાથે બકરાને બાધ મિડાવાન લઈ જઈ રહ્યા છે. કાલ તો સૌ શ્રદ્ધાળું શ્રોતોને હતા એટલે મારી કાલીથી વાતનો પણ અહોભાવથી સાંભળતી હતા, પણ આજે તો કર્કણ તાકિકો છે. તે તર્કો કરશે. પણ્ણો પુછ્યો. મને શું આવે છે કે હું જવાબ આપી શકીશે? પ્રભો, તું જ લાજ રાખજો.’

આપી વાત પ્રાર્થના કરતો રહ્યો. ચિંતા અને ભય પ્રાર્થના પ્રેરક બળો છે. સાંજ પડવાની તૈયારી હતી અને હું વાલોડ પહોંચ્યો. નાટીકાનારે ગણપતિનું મંદિર. હું જ્યારે મંદિરમાં પહોંચ્યો ત્યારે વીસ-પ્યાસ બ્રાહ્માણ વિદ્ધાનો બેઠેલા. ગામોમાં સોંગ સો નવરા હોય એટલે મંદિરના ઓટલે આવીને બેસે. આરતી કરીને વેર જાય. યુરોપાં કોઈ નવરન નહિ એટલે આવું શાંખથી બેઠું કોઈ રોંધું ભાગે જ જોવા મળે.

મને હતું કે ગાયાભાઈ પહોંચી ગયા હોય અને મારી વ્યવસ્થા કરી દીકી હોય. પણ હજુ ગાયાભાઈ આવ્યા ન હતા. મને આવેલો જોઈને પેલા વિદ્ધાનોએ કશી નોંધ લીધી નહિ. એક ખૂલ્ખામાં થેલો મ્ઝીને નહાવાના કપડા કાઢીને હું ચુપ્પયું પેલી મ્ઝીનાણી નદી જે એઈ પણ આવતી હતી ત્યાં નહાવા ગયો. સ્નાન-સંચા કરીને પાણો આવ્યો. પણ હજુ ગાયાભાઈ આવ્યા ન હતા. આરતી કરીને સો વીખરાવા લાગ્યા. અહીં મંદિરમાં જ રહેનાર કોઈ પૂલારી નહતો. મંદિર ખુલ્ખા જેવું જ હતું એટલે ‘ઈધર રહેનો નહીં કેં’નો રહ્યું નહીં. સાંજ થયું કે મારે જમવાનું છે કે નહિ એમ પૂછે? બે-પાંચ માણસો સિવાય બધાય ધીરેથી વીખરાઈ ગયો. અંતે તો મારા સમાજે (સાધુસમાજે) જે પ્રતિષ્ઠા-અપ્રતિષ્ઠા સ્થાપિત કરી છે તેના જ ફળ મારે વીખરાવાના હતા. કોઈએ મારો ભાવ ન પૂછ્યો તેમાં સાધુસમાજનું સમચક્ષ રૂપ જવાબદર હતું.

મંદિરના એક ખૂલ્ખામાં બેઠો જેણે ગાયાભાઈના ખૂલ્ખાપણાને હું આડોશી રહ્યો હતો. ‘મને એઈ ધેકીલી દીધો અને પોતો તો હજુ આવ્યા જ નથી.’ ત્યાં તો જેમ વાદળાં વીજાળી ચ્યામ્કે તેમ ભાઈસાહેબ ચ્યામ્કા. મોડા આવાનું કરાણ બતાવી, જે બે-પાંચ માણસો બેઠા હતા તેમને ખ્યાલવાના લાગ્યા. ‘ઓળાનો છો આ કોણ છે? શુક્કેદેવ છે શુક્કેદેવ!’ ગામ સાથે તેમનો આત્મીયતાનો સંબંધ હતો એટલે ત્યાં તેમની નિયાખાસતા તથા ભાઉકતાથી સૌ પરિષિત હોવાથી સૌ સો હસ્તાનો જે. એટલે તેમની આત્મકાને સહન કરતા રહ્યા હતું.

ગઈકાલની મધીની વાત રંગોળી પૂરીને કરી. સૌ ગામમાં ગયો અને જોતાનોમાં તો લોકો આવવા લાગ્યા. મંદિરનો હોલ ચિક્કાર ભારઈ ગયો હતો. મારી ચિંતાનો પાર ન હતો. ‘આ ગાયાભાઈની ધૂનમાંથી કયારે છૂટું?’ આવતીકાલે પાછા રીજા ગામ લઈ જો તો? ... ના... ના... હેવો તો નહિ જ જઈ?’ હું વિચારના ચકડોણે ચકડોણો ખાઈ રહ્યો હતો.

આપી એઈ કાલની માફક વ્યાસપીઠ ગોડવાઈ ન હતો. શ્રોતોનોમાં માટો ભાગ પુરુષો અને તેમાં પણ પ્રાબ્લાસોનો હોલો. ગાયાભાઈએ પ્રવચન માટે મને આગાહ કર્યો. હું જીબો થયો અને કંઈ અગરંબગડ બોલવા લાગ્યો. સવા-દોઢ કલાક બોલ્યો અને પોતાની જગ્યાએ બેસી ગયો.

એક પ્રાર આર્થિકમાં વિદ્ધાન ઊભા થયા અને પ્રવચન કરવા લાગ્યા. તેનો સાર હતો કે ‘તમારે ગુરુ કરવાની જરૂર નથી. નમે પોતે ગુરુ જ છો.’

પ્રવચન પછી સૌનું વલશ બદલાઈ ગયું હતું. સૌને મારામાં, મારી જીતામાં, મારા ધ્યેયમાં, રસ જાગ્યો હતો.

ગાયાભાઈના ચારેણ ઉપર વિજયસ્થિત ફરી રહ્યું હતું. તે જે બતાવવા માગતા હતા તે બતાવી દીધું હીય તેમ તેમને લાગ્યું હતું.

આગામ મહારાષ્ટ્ર શરૂ થયે અને તમને તકલીફ પડે. અમે તમે પ્રાણગાજ સુવીની ટિકિટ કરાવી આપીએ, બીજી ચીજાસ્તુંથી લઈ આપીએ, તેવો ઘણાનો આગ હોવા ધ્યાનમાં કર્યા છે. કશું સ્વીકર્યું નહિ. બીજા દિવસે પેલા વિદ્ધાને ત્યાં જીબને હું પાછા મંદિરને એટલે આપીએ પણ આગાહ કર્યા છે. પણ મનમાં પણ પ્રાણગાજ ચીજાસ્તુંથી લઈ આપીએ. પ્રાણગાજ ચીજાસ્તુંથી લઈ આપીએ. પણ મનમાં પણ પ્રાણગાજ ચીજાસ્તુંથી લઈ આપીએ.

સંચાસ ના લેવો જોઈએ તેવો તેમનો આગ તથા સલાહ હતા. નારે હું બાદી કે ગ્રામગાજોનું સંબંધી કાંઈ જાગતો નહિ. મારા નિધિરમાં મને દંડ જોઈને તે બંદો આશીર્વાદ આપીએ વિદ્ધાય થઈ. હું પણ સૌની ભાવપૂર્વી વિદ્ધાય લઈને પાછા રેલવેના પાટાનો રેલવેના પાટા.



સુરત, તા.૭ થઈ છે. જેણા કારણે સુરતનાંથી હીરાની પોથીએ હીરાની નિકાસમાં ૮૨ ટકાનો કરવા માંગ કરી છે. મંદીનો કરવા માટે જેવેલસ માટે એકપણ પેકેજ અને રલટીપ યોજાના લાગુ કરવા માંગ કરી છે. મંદીનો કરવા માટે જેવેલસ માટે એકપણ વિકલ્પ છે. કારણે હીરાની માંગ નથી. અમે ૧૦ કારણાનો કરવા માટે એકપણ વિકલ્પ છે. કારણે હીરાની માંગ નથી. એકપણ વિકલ્પ છે. કારણે હીરાની માંગ નથી. એકપણ વિકલ્પ છે.

કેન્દ્ર પ્રસારણ બિલ દ્વારા ડિજિટલ મીડિયા અને સોશિયલ મીડિયા ઉપર ‘પ્રતિબંધ’ મૂકવાની તૈયારી કરી રહ્યું છે : પ્રિયંકા ગાંધી



સાગઠિયાના રાજમાં બિલડરોને લીલાલહેર !

રાજકોટમાં રૂ.૨૦૦ કરોડની જમીન ઉપર
હાઈકોર્ટનો સ્ટે હોવા છતાં બિલિંગ બાંધી દેવાઈ

હાઈકોર્ટમાં જાહેરહિતની અરજીની સુનાવણીમાં સરકાર દ્વારા સોંગંદનામું રજૂ કરાયું
ગુજરાતમાં અંધશ્રદ્ધાના નિર્મલન માટે કાયદાનો
મુસદ્દો તૈયાર, વિધાનસભાના સત્રમાં રજૂ થશે

અમદાવાદ, તા. ૭
રાજ્યના ગૃહ વિભાગે
ગુજરાત હાઈકોર્ટમાં એક
સોંગંદામું ૨જુ કરીને માહિતી
આપી હતી કે રાજ્યમાં અંધશ્રદ્ધા
અને બ્લેક મેળકના નિર્મલન
માટે એક મુસદો તૈયાર કરવામાં
આવ્યો છે અને તેનું બિલ
બનાવવા માત આ મુસદો
આગામી વિધાનસભામાં
મૂકવામાં આવશે. ગૃહ
વિભાગના ઈન્ચાર્જ નાયબ
સચિવ દ્વારા આ સોંગંદામું ૨જુ
કરવામાં આવ્યું છે. ગુજરાત
હાઈકોર્ટમાં અભિલ ભારતીય
અંધશ્રદ્ધા નિર્મલન સમિતિ અને
અન્ય બે અરજદારોએ જાહેર
હિતની અરજી દાખલ કરી હતી.
જે ચીફ જસ્ટિસ સુનિતા
અગરવાલ અને જજ અનિરૂઢ
માયીની બેન્ચ અમલ રજ થઈ

વિદ્યાર્થી, નોકરિયાતો અને વ્યવાસાયિકો માટે વર્ક્ષોફ્સ, સેમિનાર અને ઓનલાઈન કોર્સ કેટલા અસરકારક ?

આવા કાર્યક્રમમાં સામેલ થઈને એક્સપર્ટ તરીકે માહિતી આપનાર વ્યક્તિ જે-તે ક્ષેત્રમાં ઉજ્જવળ કારક્રિયા ધરાવતા હોય છે. તેઓને ઊંદું જ્ઞાન હોય છે અને પ્રેક્ટિકલી ગ્રાઉન્ડ લેવલે શું ચાલી રહ્યું છે અને તેને કેવી રીતે પહોંચી વળવું તે બાબતે અનુભવ હોય છે. આથી તમને તેમના બહોળા અનુભવનો લાભ મળે છે. આથી જ્યારે તમારે કોઈ પ્રશ્ન આવે તો મુખ્યત્વે તેના માટે વિચાર કે બીજાને પૂછવાની કે રેફરન્સ શોધવાની જરૂર નથી. કારણ કે અગાઉથી જ જાણકારી મળી ચૂકી હોય છે. આ સાથે તમે તમારા જ્ઞાનનો લાભ તમારી સાથે અથવા તમારા હાથ નીચે કામ કરતા વ્યક્તિઓને પણ આપી શકો છો. સેલ્ફ માર્કેટિંગ અને નેટવર્કિંગ સાથે બજારના પ્રવાહોની માહિતી મળી રહેતી હોય છે

મિત્રો આજે આપણે એવા એક વિષય ઉપર વાત કરવાની છે કે જે અભ્યાસ ઉપરાંત તમારામાં પ્રેક્ટિકલ અને પ્રવર્તમાન પ્રવાહો વિશે વિદ્યાર્થીઓ, નોકરિયાતો અને વ્યવસાયિકોને એક અલગ લેવલનું જ્ઞાન આપે છે. આ બાબતે યુવા મિત્રોએ વિચાર કર્યો હશે કે નહીં તે એક મોટો પ્રશ્ન છે. પરંતુ હાલમાં શિક્ષાસ્થી લઈને વ્યવસાયિક ક્ષેત્રમાં વર્કશૉપ, સેમિનાર અન વિષયને લગતા પ્રવચનોનું ખૂબ જ મોટા પાયે આયોજન કરવામાં આવી રહ્યું છે. તે ઓનલાઈન પણ હોઈ શકે અને ઓફલાઈન પણ હોઈ શકે. કોઈ સંસ્થા દ્વારા વિનામૂલ્યે હોઈ શકે અને પેઇડ પણ હોઈ શકે. પરંતુ મોટો પ્રશ્ન એ છે કે આ બધા કાર્યક્રમો તમને કેટલા મદદરૂપ થઈ શકે અને આવા કાર્યક્રમો અસરકાર હોય છે? તમારી કારકિર્દીને નવી ઉચ્ચાઈ ઉપર લઈ જવા માટે પૂરતા અસરકાર છે કે નહિ તે તમામ બાબતો વિચાર માંગી લે તેવી હોય રૂઘી રૂઘે રૂઘાણે રૂઘ તિશ્યા રૂઘ ગર્વા દર્દીશ.

શું હોય છે વર્કશૉપ, સેમિનાર કે ઓનલાઇન કોર્સ :-

વર્કશૉપ : જો એકદમ સરળ ભાષામાં સમજાવું તો વર્કશૉપનો આમ તો મતલબ થાય છે કારખાનું. પરંતુ શિક્ષણ અને કારકિર્દીની ભાષામાં તેનો મતલબ છે કાર્યર્થાળા. તેનો હેતુ તેમાં ભાગ લેનારાઓને નક્કી કરેલા વિષય ઉપર થીયરીકલ અને પ્રેક્ટીકલ જ્ઞાન આપવાનો હોય છે. આ વર્કશૉપ કોઈપણ વિષય ઉપર હોઈ શકે. શાળા, કોલેજ કે વ્યવસાયીક સત્તરે હોઈ શકે છે. આ વર્કશૉપ એકથી ત્રણ ટિવસનો હોઈ શકે છે. જેમાં જ્ઞાન, ગમ્ભાત અને સ્કીલ ડેવલપમેન્ટ હોઈ શકે છે. તેમાં જે-તે ક્ષેત્રના નિઃઘાતને ભોલાતવામાં આતે હે, તેઓ પોતાના શક્ય નથી રહ્યા હોય.

નાર્ગેના જન્મદિનન બાલાવપણના આપ છે. તથા પાતાના રાડાય. આવા આ સામનારના આટલા વર્ષોનો અનુભવ અને તેમના દ્વારા કેળવાયેલી આવકઠ દ્વારા સમજ આપવામાં આવે છે. ભાગ લેનારો સાથે શેર કરે છે અને તેમને શાન વધારવામાં શકે. મદદ કરે છે. ધારો કે, કે રીયલ એસ્ટેટ ક્ષેત્ર માટે રીયલ એસ્ટેટ રેગ્યુલેશન એકટ કે જે રેરાના કાયદા તરીકે ઓળખાય છે અને તે બિલડરો દ્વારા મિલકત ખરીદનારાઓ સાથે કોઈ જાતની છિતરપણી ના થાય અને નિયમોનું પાલન થાય તેવા ઉમદા હેતુ માટે બનાવવામાં આવ્યો છે. તેમાં બિલડર દ્વારા રેરાને પોતાના પ્રોજેક્ટની તમામ માહિતી આપવાની હોય છે અને મુખ્યત્વે ચાર્ટડ એકાઉન્ટન્ટ દ્વારા આપવામાં આવે છે. દાખલા તરીકે આ કાયદામાં નવી કોઈ જોગવાઈ આવી હોય તો તેનું નોલેજ ઓનલાઈન કલાસ રાજી કરી શકતાં હોય.



વી રીતે કરવું તે બાબત શીખવવા કે તે ક્ષેત્રના વ્યવસાયિકોને સમયની અનુકૂળતા
નાના સભ્યો માટે એક કાર્યક્રમનું રાખવામાં આવે છે. અમૃત્યુત્વે હાલાના જ્ઞાનમાં
શરીરશોષપ કહેવામાં આવે છે. આથી ઓનલાઈન કલાસિસનું આયોજન કરવામાં આ
જ્ઞાન અને આવડત બતે મળે છે. કોઈ પ્રોફેશનલ શેફ દ્વારા મિટાઈ બનાવવાના ર
કે ચર્ચાસત્ર, ગોઠિ, પરિસંવાદ આયોજન કરાયું, કોઈ સ્પર્ધાત્મક પરીક્ષાનું શિ
વે એક દિવસ કે વર્ધિને બે દિવસ દ્વારા પરીક્ષાની ટિપ્પ આપવા માટે કલાસનું અ
પ્રોફેશનલ શેફ દ્વારા પ્રોફેશનલ શેફ દ્વારા પ્રોફેશનલ શેફ દ્વારા

મળી રહે તેના માટે કે વિદેશ પણ જતા હોય છે. જેનાથી ભરપૂર લાભ મળતો હોય અંબધારો કરવા માટે છે. છેવટે તમને લાંબાગાળે પ્રતિષ્ઠા, આત્મવિશ્વાસ અને સમૃદ્ધિ વેચે છે. દાખલા તરીકે તરફ દોરી જાય છે. આથી જો તમે તમારા વિષયને લગતા યોગ્ય ઓનલાઈન કલાસાનું કાર્યક્રમોમાં ભાગ લો તો તેની એક અલગ જ મજા છે.

કોણે ભાગ લેવો જેછાં ?

યોજન કરાયું હોય જો તમે અભ્યાસ, ડિગ્રી, અનુભવ કે એક હોદ્દો લઈને બેસી જવ અને એવું માની બેસો કે મને તો બધું આવડે જ છે તો તમારી ભૂલ થાય છે. કારણ કે આજના ટેકનોલોજી અને ઝડપી વિશ્વમાં મેળખાણ વાંચ્યું હશે દરેક ક્ષેત્રમાં નાના-મોટા બદલાવ આવતા જ રહે છે. તે બદલાવ કે શાન મેળવું હોય વિશે જાણી અને તેમાં પારંગત થવું જરૂરી છે. ધારો કે તમે એક લેવો જોઈએ. પરંતુ વકીલ છો અને એવું માની લો કે નવા કાયદા વિશે તો કેસ આવશે આશા રાખતા હશો ત્યારે અભ્યાસ કરી લઈશું. તો તે બાબત ખોટી સાબિત થાય. જો આશામાં જ બધું જ્ઞાન તમે પહેલેથી જ જ્ઞાન મેળવ્યું હોય તો અસીલને સારી રીતે ને તરત ફાયદો થઈ સમજાવીને તમારામાં લેટેસ્ટ જ્ઞાન છે તે બાબતે તેમના ઉપર વચ્ચારી શકાય નહીં. અલગ પ્રભાવ પાડી શકો છો. દરેક ક્ષેત્રમાં સમયાંતરે જ્ઞાનમાં કાર્યકર્મોથી તમને વધારો કરતા રહેવું જોઈએ. ધારો કે કોઈ ડોક્ટર ઘૂંઠણના બૂધ જ ફાયદો રહેતો ઓપરેશન કરે છે અને તેમાં કોઈ નવી ટેકનોલોજી કે સાધનો તમારા જ્ઞાન અને તે ના શીખે તો તેને અને તેના દર્દીને જ નુકસાન પડત વધતી હોવાથી છે. આથી સૌ પ્રથમ તમારે નક્કી કરવું જોઈએ કે તમારે બીજા લોકોથી વધુ હવે કંઈક નવું શીખવાની જરૂરિયાત છે કે નહીં અને મને તૈયાર હોવ છો. શીખવા માટે કોઈ યોગ્ય માધ્યમ છે કે નહીં. એવું નથી કિશોપ, સેમિનાર કે કે જેટલા આવે તેટલા બધા કાર્યકર્મોમાં ભાગ લઈ લો.

પણ પત્રા માણતી હાય પરતુ તમન લાગ ક કાયકર્મન આવાજીક અન નિષ્ઠાત છે. કારણ કે આવા યોગ્ય છે, તેના વિષયને લગતું તમે કામ કરી રહ્યા છો તીઆપનાર વ્યક્તિ અને તે બાબત સમજવાથી ફાયદો થાય તેમ છે તો જરૂરથી ય છે. તેઓને ઉંડું ભાગ લેવો જોઈએ. એવું પણ નથી કે જેટલા થાય તેટલા વાલી રહ્યું છે અનતેને બધા વર્કશોપમાં ભાગ લેવો. બીજું કે આવા કાર્યક્રમોમાં યોગ્ય છે. આથી તમને ભાગ લો તો નવા નવા કોન્ટેક્ટ મળે છે. નેટવર્કિંગ થાય છી. તમે તમારા વિષે જાણવી શકો અને બીજા વિષે જાણી બીજાને પૂછવાની કે શકો. માર્કેટમાં શું ચાલી રહ્યું છે અને ક્યાં જઈ રહ્યું છે તેની ઉથી જ જાણકારી માહિતી મળી રહે છે. છેવટે ફાયદો તો થવાનો જ છે. જો ઘણી લાભ તમારી સાથે વખત ફી ભરીને પણ ફાયદો થતો હોય તો ચોક્કસ તેવા નોને પણ આપી શકો કાર્યક્રમોમાં ભાગ લઈને સમૃદ્ધિ અને પ્રતિષ્ઠા તરફ આગળ વા માટે બહારગામ વધી શકો છો.

